



RAN - 2008000106050012

**RAN-2008000106050012****T. Y. B. Com. (Sem. - VI) Examination April - 2023****Advance Accounting and Auditing : Paper - VIII****Time: 2 Hours ]****[ Total Marks: 50****સૂચના : / Instructions**

(૧)

નીચે દર્શાવેલ નિશાનીવાળી વિગતો ઉત્તરવહી પર અવશ્ય લખવી.  
Fill up strictly the details of signs on your answer book

Name of the Examination:

T. Y. B. Com. (Sem. - VI)

Name of the Subject :

Advance Accounting and Auditing : Paper - VIII

Subject Code No.: 2008000106050012

Seat No.:

Student's Signature

- (૨) આ પ્રશ્નપત્રમાં જમણી બાજુના અંક ગુણ દર્શાવે છે.  
(૩) જરૂરી ગણતરી જવાબના ભાગરૂપે દર્શાવો.

પ્ર. ૧.(અ) નીચેની માહિતી પરથી ફેબ્રુઆરી અને માર્ચ માસની લેણદારને ચુકવવાની રકમ શોધો. (૩)

(૧) ૩૧-૧૨-૨૦૨૨ ના રોજ લેણદારો રૂ. ૩,૦૦,૦૦૦.

(૨) લેણદારોને ચુકવણીનો સમય ગાળો ૨ માસ.

(૩) વર્ષ ૨૦૨૨ માં ખરીદી દર મહીને એક્સરખી રીતે થઈ હતી અને તે જ પ્રમાણે વર્ષ ૨૦૨૩ માં થતી રહેશે.

(૪) વર્ષ ૨૦૨૩ માં ઉધાર ખરીદીમાં ૬૦% વધારો થશે.

(બ) સલામતી ગાળો ૨૫%. (૩)

નફા જથ્થા ગુણોત્તર ૩૦%.

સ્થિર ખર્ચ રૂ. ૧,૮૦,૦૦૦.

વર્ષ દરમ્યાનનું ખરેખર વેચાણ અને નફો શોધો.

(ક) રાજા લી. પાસે વાર્ષિક ૫,૦૦,૦૦૦ એકમો તૈયાર થઈ શકે તેટલી ઉત્પાદન શક્તિ છે.

આગામી વર્ષ માટે કાર્યશક્તિનો ઉપયોગ પ્રથમ ૬ માસ માટે ૬૦%, બીજા ૪ માસ માટે ૭૦% અને બાકીના માસ માટે ૮૦% અંદાજેલ છે.

આગામી વર્ષ માટે ઉત્પાદનના કુલ એકમો શોધો. (૨)

(ડ) મૂડી પડતરના વિવિધ ખ્યાલો જણાવો.

(૨)

પ્ર. ૨. નિલ લી. ની નીચેની માહિતી પરથી ઓક્ટોબર થી ડિસેમ્બર ૨૦૨૨ સુધીના ત્રણ માસનું રોકડ અંદાજપત્ર તૈયાર કરો.

(૧૪)

(૧) તા. ૧-૧૦-૨૦૨૨ ના રોજ રોકડ સિલ્લક રૂ. ૨૫,૦૦૦.

(૨)

માસ	વેચાણ (રૂ.)	ખરીદી (રૂ.)	મજૂરી (રૂ.)	પરોક્ષ ખર્ચા (રૂ.)
ઓગસ્ટ	૩,૦૦,૦૦૦	૧,૮૦,૦૦૦	૫૧,૦૦૦	૭૦,૦૦૦
સપ્ટેમ્બર	૩,૫૦,૦૦૦	૨,૫૦,૦૦૦	૬૬,૦૦૦	૮૦,૦૦૦
ઓક્ટોબર	૪,૦૦,૦૦૦	૩,૨૦,૦૦૦	૭૫,૦૦૦	૯૦,૦૦૦
નવેમ્બર	૪,૨૦,૦૦૦	૨,૫૦,૦૦૦	૯૦,૦૦૦	૧,૦૦,૦૦૦
ડીસેમ્બર	૪,૫૦,૦૦૦	૨,૫૦,૦૦૦	૯૯,૦૦૦	૧,૧૦,૦૦૦

(૩) કુલ વેચાણના ૨૦% રોકડ વેચાણ છે.

(૪) ઉધાર વેચાણની ૬૦% રકમ વેચાણ પછીના મહિનામાં અને બાકીના ૪૦% બીજા મહિનામાં વસુલ આવે છે.

(૫) ખરેખર વેચાણ થયા પછીના માસમાં કુલ વેચાણના ૨% લેખે વેચાણ પર કમીશન ચુકવવાનું છે.

(૬) કુલ ખરીદીના ૨૦% રોકડેથી થાય છે, ઉધાર ખરીદીની ચુકવણી પછીના માસમાં થાય છે.

(૭) પરોક્ષ ખર્ચામાં માસિક રૂ. ૧૦,૦૦૦ ના ઘસારાનો સમાવેશ થયેલ છે.

(૮) નવેમ્બર ૨૦૨૨ માં અગાઉથી ચૂકવવાનો આવકવેરો રૂ. ૨૬,૦૦૦.

(૯) મજૂરી ચુકવવાનો સમય ગાળો  $\frac{1}{3}$  માસ અને પરોક્ષ ખર્ચ ચૂકવવાનો સમય ગાળો  $\frac{1}{4}$  માસ.

(૧૦) કંપની પાસે ૧૦% ની રૂ. ૫,૦૦,૦૦૦ ની સરકારી જામીનગીરી છે. વ્યાજ ૩૦ જુન અને ૩૧ ડીસેમ્બરના રોજ ચુકવાય છે.

(૧૧) રોકડની તૂટ ન રહે તે માટે રૂ. ૫૦,૦૦૦ ના ગુણકમાં ૧૨% ના વાર્ષિક દરે નાણા ઉછીના લેવામાં આવશે, લઘુત્તમ રોકડ સિલ્લક રૂ. ૪૦,૦૦૦ જાળવવાની છે.

(૧૨) કંપનીએ ડીસેમ્બર ૨૦૨૨ માં રૂ. ૩,૦૦,૦૦૦ ના ૧૦% ના ડિબેન્ચર ૨% વટાવે બહાર પાડ્યા હતા.

અથવા

પ્ર. ૨.

જય લી. ની નીચેની માહિતી પરથી ૮૦% અને ૧૦૦% ઉત્પાદન શક્તિએ કુલ રકમ દર્શાવતું પરિવર્તનશીલ બજેટ તૈયાર કરો.

૬૦% ઉત્પાદન શક્તિએ ઉત્પાદિત એકમો ૯,૦૦૦ છે, જેની એકમદીઠ પડતર અને વેચાણની માહિતી નીચે મુજબ છે.

(૧૪)

વિગત	એકમદીઠ રૂ.
પ્રત્યક્ષ માલસામાન	૮૦
પ્રત્યક્ષ મજૂરી	૪૦
પ્રત્યક્ષ ખર્ચા	૧૨
કારખાના ખર્ચ - ચલિત	૨૫
કારખાના ખર્ચ - સ્થિર	૩૦
વહીવટી ખર્ચા - સ્થિર	૧૦
વેચાણ ખર્ચા (૮૫% ચલિત)	૨૦
વિતરણ ખર્ચા (૯૦% ચલિત)	૧૩
કુલ પડતર	૨૩૦
નફો	૨૦
વેચાણ	૨૫૦

વધારાની માહિતી:

- (૧) પ્રત્યક્ષ માલસામાન ૮૦% સપાટીએ ૨.૫% અને ૧૦૦% સપાટીએ ૫% ઘટાડો થાય છે.
- (૨) પ્રત્યક્ષ મજૂરી ખર્ચ ૧૦૦% સપાટીએ ૫% ઘટે છે.
- (૩) વેચાણ સ્થિર ખર્ચા ૭૦% સપાટી પછી ૧૦% વધે છે.
- (૪) વેચાણ કિંમતમાં ૮૦% સપાટીએ ૨% અને ૧૦૦% સપાટીએ ૪% ઘટાડો થાય છે.

પ્ર. ૩.

કુંજ લી. ની તા. ૩૧-૦૩-૨૦૨૨ ના રોજ પુરા થતા વર્ષની માહિતી નીચે મુજબ છે. (૧૪)

નફા જથ્થા ગુણોત્તર	૪૦%
વેચાણ પર નફાનો દર	૨૫%
હાલના વેચાણો પડતર	રૂ. ૩૦,૦૦,૦૦૦

ગણતરી કરો :

- (૧) સમતૂટ બિંદુએ વેચાણ.
- (૨) રૂ. ૨૦,૦૦,૦૦૦ ના વેચાણો નફો કે નુકસાન.

- (૩) રૂ. ૧૨,૦૦,૦૦૦ નફો કમાવવા જરૂરી વેચાણ.
- (૪) રૂ. ૨,૦૦,૦૦૦ ની ખોટ હોય ત્યારે વેચાણ.
- (૫) રૂ. ૫,૦૦,૦૦૦ ના નફાએ સલામતી ગાળાની રકમ અને સલામતી ગાળો ટકામાં.
- (૬) જો સ્થિર ખર્ચમાં રૂ. ૫૦,૦૦૦ ઘટાડો થાય, ચલિત ખર્ચમાં ૧૦% ઘટાડો થાય અને વેચાણ કિંમત ૨૦% વધે તો નવું સમતૂટબિંદુ.
- (૭) જો ચલિત ખર્ચ ૨૫% વધે, વેચાણ કિંમતમાં ૨૦% વધારો થાય અને હાલના નફા કરતા ૪૦% વધુ નફો કમાવવો હોય તો જરૂરી વેચાણ.

### અથવા

પ્ર. ૩. હાર્દિક લી. ને લગતી માહિતી નીચે મુજબ છે: (૧૪)

વર્ષ	વેચાણ રૂ.	પરિણામ રૂ.
૨૦૨૧	૨,૪૦,૦૦૦	૨૪,૦૦૦ ખોટ
૨૦૨૨	૫,૦૦,૦૦૦	૮૦,૦૦૦ નફો

ગણતરી કરો :

- (૧) નફા જથ્થા ગુણોત્તર.
- (૨) વર્ષ ૨૦૨૨ના કુલ ચલિત ખર્ચા.
- (૩) સમતૂટબિંદુએ વેચાણ.
- (૪) વર્ષ ૨૦૨૨ નો સલામતી ગાળો.
- (૫) જો સલામતી ગાળો ૨૫% હોય તો ખરેખર વેચાણ.
- (૬) જો સમતૂટબિંદુએ થતા વેચાણમાં ૨૦% ઘટાડો કરવામાં આવે તો કંપનીને થતું નુકસાન.
- (૭) વર્ષ ૨૦૨૩ માં આગલા વર્ષ કરતા ૨૫% વધુ નફો કમાવવો હોય તો જરૂરી વેચાણ.

પ્ર. ૪. ટૂંક નોંધ લખો. (કોઈ પણ ત્રણ) (૧૨)

- (૧) મૂડી પડતરનું મહત્વ.
- (૨) જવાબદારીલક્ષી હિસાબી પદ્ધતિના ફાયદા.
- (૩) બજેટરી અંકુશની મર્યાદાઓ.
- (૪) વેચાણ અંદાજપત્ર.
- (૫) અંદાજપત્રની વ્યાખ્યા અને તેના લક્ષણો.

## ENGLISH VERSION

### Instructions:

- (1) Show the necessary calculation as a part of answer.
- (2) The number on right side of question paper indicate marks.

**Q. 1. (A)** Find out the amount paid to creditors for the month of February and March from the following data. **(3)**

- (1) Creditors as on 31-12-2022 Rs. 3,00,000.
- (2) Time lag for payment to creditors is 2 months.
- (3) Credit purchase for the year 2022 were made at equal monthly rate and same pattern would also continue in the year 2023.
- (4) In the year 2023, the purchase will increase by 60%.

**(B)** Margin of safety 25%. **(3)**

Profit volume ratio 30%.

Fixed cost Rs. 1,80,000.

Find out actual sales and net profit.

**(C)** Raja Ltd has production capacity of 5,00,000 units per annum. The estimated capacity utilized for next year will be for first six month 60%, for next four months 70% and for the balance part of year is 90%. Find out total production units produce for next year. **(2)**

**(D)** State concepts of cost of capital. **(2)**

**Q. 2.** Prepare cash budget of Neel Ltd. for three months from October to December 2022 from the following information: **(14)**

(1) Cash balance as on 1-10-2022 is Rs. 25,000.

(2)

Month	Sales Rs.	Purchase Rs.	Wages Rs.	Overheads Rs.
August	3,00,000	1,80,000	51,000	70,000
September	3,50,000	2,50,000	66,000	80,000
October	4,00,000	3,20,000	75,000	90,000
November	4,20,000	2,50,000	90,000	1,00,000
December	4,50,000	2,50,000	99,000	1,10,000

- (3) Cash sales are 20% of total sales.
- (4) 60% amount of credit sales is received in next month of selling and remaining 40% amount of credit sales is receive in second month.
- (5) Commission on sales at 2% on total sales is to be paid in the next month of actual sales.

- (6) Cash purchase is 20% of total purchase, time lag for credit purchase is one month.
- (7) Depreciation amount Rs. 10,000 per month included in overheads.
- (8) Advance income tax will be paid in November 2022 Rs. 26,000.
- (9) The time lag for payment of wages is  $\frac{1}{3}$  month and the time lag for payment of overheads is  $\frac{1}{4}$  month.
- (10) The company has 10% Government Security of Rs. 5,00,000 interest is payable on 30th June and 31st December
- (11) Cash can be borrowed in multiple of Rs. 50,000 at interest of 12% per annum to maintain minimum cash balance. Maintain minimum cash balance Rs. 40,000 every month.
- (12) Company issue 10% debenture of Rs. 3,00,000 at 2% discount rate in December 2022

**OR**

**Q. 2.** Prepare flexible budget of Jay Ltd. showing total cost for 80% and 100% production capacity from the following information.

At 60% level of production capacity 9,000 units are produced for which cost per unit is as follows:

**(14)**

Particulars	Per unit cost Rs.
Direct materials	80
Direct wages	40
Direct expenses	12
Factory expenses - Variable	25
Factory expenses - Fixed	30
Administration expenses — Fixed	10
Sales expenses (85% Variable)	20
Distribution expenses (90% Variable)	13
Total cost	230
Profit	20
Sales	250

Additional information:

- (1) Direct materials reduce by 2.5% at 80% level of production and 5% at 100% level of production.
- (2) Direct labour reduces by 5% at 100% level of production.
- (3) Fixed sales expenses increase by 10% above 70% level of production.
- (4) Sales price decrease by 2% at 80% level of production and 4% at 100% level of production.

**Q. 3.** Following is the information for the year ended 31-03-2022 of Kunj Ltd. **(14)**

Profit volume ratio	40%
Rate of profit on sales	25%
Cost of the present sales	Rs. 30,00,000

Calculate:

- (1) Sales at Break even point
- (2) Profit or loss at the sales of Rs. 20,00,000
- (3) Sales to earn a profit of Rs. 12,00,000
- (4) Sales when loss incurred is Rs. 2,00,000
- (5) Margin of safety in rupees and in percentage at a profit of Rs. 5,00,000
- (6) If the fixed cost reduces by Rs. 50,000, variable cost reduces by 10% and selling price increases by 20%, find out new break even point.
- (7) If the variable cost increase by 25%, selling price increase by 20%, find out the sales required to earn 40% more profit than the present profit.

**OR**

**Q. 3.** Particulars regarding Hardik Ltd. is as follows: **(14)**

Year	Sales Rs.	Result Rs.
2021	2,40,000	24,000 Loss
2022	5,00,000	80,000 Profit

Calculate:

- (1) Profit volume ratio
- (2) Total variable cost for the year 2022.
- (3) Sales at Breakeven point
- (4) Margin of safety for the year 2022
- (5) Actual sales when Margin of safety is 25%
- (6) The amount of loss to the company if breakeven point sale is reduced by 20%.
- (7) Necessary sales for the year 2023 to earn 25% more profit than previous year

**Q. 4. Write short note. (Any three)**

**(12)**

- (1) Importance of cost of capital.
  - (2) Benefits of responsibility accounting method.
  - (3) Limitations of budgetary control.
  - (4) Sales budget.
  - (5) Definition of budget and its characteristics.
-